



**Le caractère  
inévitable des  
biais et ce que  
les investisseurs  
doivent savoir.**

# Que sont les biais et pourquoi les avons-nous?

Nous recevons **11 millions** d'informations par minute.

Maisconsciemment, nous ne pouvons traiter que **40 informations** à la fois.

Ce qui signifie que plus de **99,9%** des informations que nous recevons sont traitées inconsciemment.

En tant qu'êtres humains, nous sommes submergés d'informations et de données sensorielles. Dans son livre «Strangers to Ourselves: Discovering the Adaptive Unconscious», Timothy Wilson présente des recherches démontrant que la capacité humaine à traiter consciemment les informations est largement éclipsée par la quantité d'informations à laquelle nous sommes confrontés à tout moment. Il calcule que 99,9 % des informations que nous recevons sont traitées de manière inconsciente.<sup>1</sup>

Il est relativement simple d'atténuer l'impact des préjugés inconscients. Il suffit d'accroître la sensibilisation et de développer une approche plus attentive aux moments clés de la prise de décision.

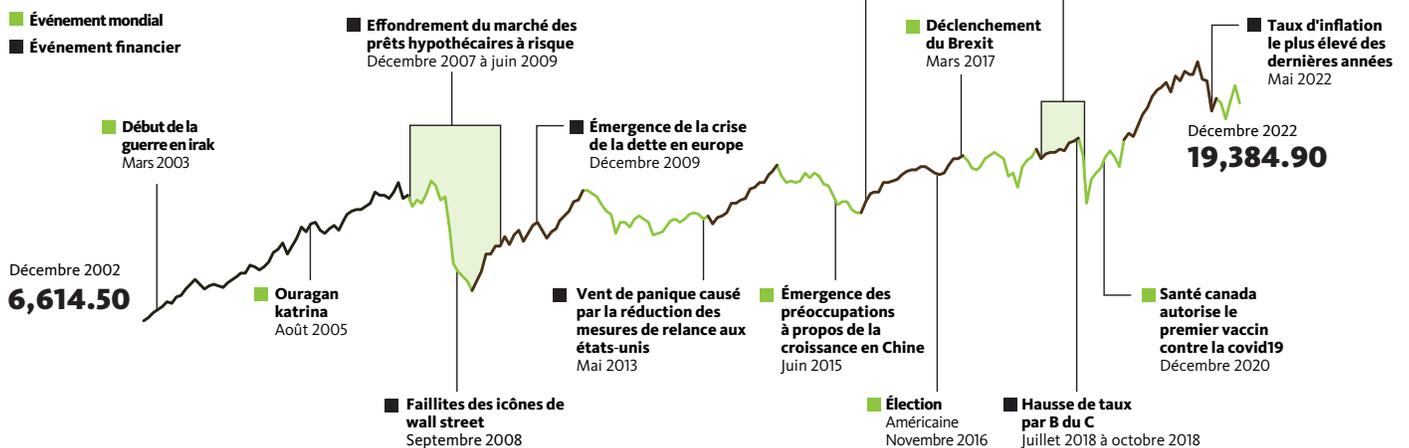
<sup>1</sup> Timothy D. Wilson, "Strangers to Ourselves: Discovering the Adaptive Unconscious," Belknap Press/Harvard University Press, 2002.

## Sachez résister aux montagnes russes émotionnelles.

Il y aura toujours des événements qui feront évoluer les marchés en dents de scie et, chez bon nombre d'entre nous, l'actualité suscite facilement des réactions excessives. Pourtant, il est essentiel de se rappeler que par le passé, les marchés ont toujours rattrapé le terrain perdu et atteint de nouveaux sommets.

### Indice des prix composite S&P/TSX

(20 ans, 31 décembre 2002 au 31 décembre 2022)



Source : ca.finance.yahoo.com. Les rendements des indices sont fournis à titre indicatif seulement et ne représentent pas le rendement réel d'un Fonds SEI. Les rendements de l'indice ne reflètent pas les frais de gestion, les coûts de transaction ou les dépenses. Les indices ne sont pas gérés et on ne peut pas investir directement dans un indice. Les performances passées ne garantissent pas les résultats futurs.

## Ce que vous pouvez et ne pouvez pas contrôler

Que faire lorsque vous commencez à vous sentir dépassé? Vous devez rester concentré sur vos objectifs, quelles que soient les conditions du marché. Attendez-vous à ce que les marchés financiers suivent leurs cycles et évitez de vous laisser emporter par les hauts et les bas émotionnels. Pour les investisseurs à long terme, la meilleure solution consiste à se concentrer sur ce que l'on peut contrôler et non sur ce que l'on ne peut pas contrôler.



### Ce que vous pouvez contrôler

- Vos objectifs
- Votre comportement face aux événements du marché
- Votre processus de prise de décision
- Votre engagement auprès de votre conseiller financier, la planification et le maintien de votre plan financier
- Vos habitudes de dépense et d'épargne



### Ce que vous ne pouvez pas contrôler

- La volatilité des marchés
- Les taux d'intérêt
- Les tendances du marché immobilier
- Les événements géopolitiques
- Les bénéfices des entreprises

## Les biais des investisseurs et leur impact potentiel sur les conseils ainsi que les résultats en matière d'investissement.

Parmi les biais auxquels vous avez été ou vous pourriez être confronté, citons le fait de trop se concentrer sur les mouvements potentiels à court terme du marché, d'investir dans ce qui vous est le plus familier ou de vous préoccuper de ce que les autres font de leurs portefeuilles. Nous décrivons ci-dessous certains préjugés courants des investisseurs et la manière dont ils peuvent avoir un impact négatif sur vos décisions financières.

Biais	Description	Impact possible sur les investisseurs
<b>Aversion pour les pertes</b>	Plus grande sensibilité aux pertes qu'aux gains	Investir dans des placements plus prudents que ne l'indique votre tolérance au risque ou votre capacité à prendre des risques.
<b>Biais de récence</b>	Accorder plus d'importance aux résultats qui se sont produits dans un passé récent	Rester à l'écart du marché parce que l'on croit à tort que les conditions récentes sont plus courantes ou prévalentes que ce que les antécédents historiques indiquent.
<b>Mimétisme</b>	Être influencé par ses pairs pour suivre les tendances	Peut entraîner des achats à prix forts et des ventes à prix faibles
<b>Biais de familiarité</b>	Tendance à investir dans des titres familiers	Peut conduire à un portefeuille sous-diversifié. Par exemple, avoir un biais trop marqué pour le pays d'origine.
<b>Comptabilité mentale</b>	Appliquer des valeurs subjectives différentes à la même somme d'argent en fonction de son origine ou de l'usage auquel elle est	Peut entraîner des décisions irrationnelles de rachat d'un investissement par rapport à un autre.
<b>Biais narratif</b>	Tendance à privilégier de manière irrationnelle les histoires par rapport aux faits objectifs	Peut conduire à l'achat d'investissements appropriés simplement parce que «l'histoire» est bonne.
<b>Excès de confiance</b>	Surestimation de ses propres compétences et de sa	Peut conduire à des transactions excessives ou à une surconcentration de son portefeuille.
<b>Biais rétrospectif</b>	Fausse croyance que vous avez correctement prédit un événement passé	Peut vous amener à croire que vous pouvez prédire avec précision les mouvements du marché, et éventuellement conduire à des tentatives de synchronisation du marché.
<b>Biais d'information</b>	Croyance erronée selon laquelle plus d'informations amélioreront la prise de décision	Le report des décisions peut conduire à rater des occasions, à passer moins de temps sur le marché ou à perdre du temps et des efforts.
<b>Biais de statu quo</b>	Résistance aux nouvelles idées, aux nouvelles stratégies d'investissement	Peut conduire à une réticence irrationnelle à modifier son portefeuille.

## Considérez votre conseiller ou conseillère comme un coach comportemental de confiance.

Si les titres des médias ou les nouvelles sur votre fil d'actualité vous préoccupent, prenez une pause et concentrez-vous sur vos objectifs. Après tout, nous vous conseillons de ne modifier votre stratégie que lorsque votre situation personnelle change, et non lorsque le marché change. Les décisions financières telles que le choix d'un placement, le moment d'investir ou de vendre une action, une obligation ou un fonds commun de placement sont des décisions importantes qui doivent être prises de manière réfléchie et en consultation avec votre conseiller financier.

**Pour de plus amples renseignements, consultez votre conseiller ou conseillère dès aujourd'hui.**

### Renseignements importants

Société de placements SEI Canada, filiale en propriété exclusive de SEI Investments Company, est le gestionnaire des fonds de placement et le gestionnaire de portefeuille des Fonds SEI au Canada.

Les informations fournies le sont à titre d'information générale et d'éducation uniquement et ne constituent pas un avis juridique, fiscal, comptable, un conseil financier ou de placement à propos des Fonds ou de tout titre en particulier, ni une opinion à l'égard de la pertinence d'un placement. Les informations ne devraient pas non plus être interprétées comme une recommandation quant à l'achat ou à la vente d'un titre, d'un produit dérivé ou d'un contrat à terme. Il n'est pas recommandé d'agir en fonction de l'information contenue dans ce document, à moins d'obtenir expressément un avis juridique, fiscal, comptable et financier auprès d'un professionnel en placement. Le présent document est une évaluation de la situation des marchés à un moment précis et ne constitue pas une prévision d'événements à venir ou une garantie de rendements futurs. Il n'est pas garanti qu'à la date de parution du présent document les titres mentionnés étaient ou non détenus par les Fonds SEI.

Le présent document pourrait contenir des «informations prospectives» («IP») telles que définies par les lois sur les valeurs mobilières canadiennes applicables. Les IP sont des déclarations se rapportant à des événements, des conditions ou des résultats probables et reposent sur des hypothèses au sujet de conditions économiques et de plan d'action futurs. Les IP sont exposées à divers risques, incertitudes et autres facteurs qui pourraient faire en sorte que les résultats réels diffèrent grandement des attentes explicites ou implicites associées au présent document. Les IP reflètent les attentes actuelles en ce qui concerne les événements actuels et ne sont pas une garantie de rendements futurs. Les IP figurant dans le présent document ou mentionnées à titre de référence sont fournies dans l'unique but de communiquer des attentes actuelles et pourraient ne pas être appropriée dans d'autres circonstances.

Bien que les sources externes ou autres sur lesquelles se fondent certaines informations fournies sont jugées fiables, Société de placements SEI Canada ne garantit ni leur fiabilité ni leur intégralité et ces dernières pourraient changer sans préavis.

Les rendements indiciaires sont présentés à des fins illustratives uniquement et ne représentent pas des rendements réels. Les rendements indiciaires ne reflètent pas les frais de gestion, les coûts de transaction et autres charges. Les indices ne sont pas gérés et il n'est pas possible d'y investir directement. Les rendements passés ne sont pas garants des rendements futurs.

L'investissement comporte des risques, dont le risque de perte en capital. La diversification peut ne pas offrir de protection contre le risque lié au marché. Par ailleurs, d'autres titres non mentionnés peuvent comporter des risques spécifiques. En plus des risques habituels associés à l'investissement, les placements internationaux peuvent comporter des risques de pertes en capital découlant de fluctuations défavorables de la valeur des devises, de divergences dans les principes comptables généralement reconnus ou de l'instabilité politique ou économique dans d'autres pays. Les marchés émergents présentent des risques accrus découlant des mêmes facteurs, en plus de ceux associés à leur faible taille et à leur faible liquidité. Les obligations et les fonds obligataires perdent pour leur part de la valeur quand les taux d'intérêt montent.

Des commissions, frais de courtage, frais de gestion et autres frais peuvent être associés aux fonds communs de placement. Veuillez lire le prospectus avant d'investir. Les fonds communs de placement ne sont pas garantis, leurs valeurs fluctuent fréquemment et leurs rendements passés pourraient ne pas se reproduire.